



SUBE TU VIDEO DE 3 MINUTOS:

No tiene que ser un video profesional, sólo aclara en tres minutos los siguientes puntos:

- ¿Qué problema resuelves?
- ¿Cuál es tu solución?
- ¿Qué tan grande es el mercado?
- ¿Cómo tu solución cambia “el juego actual” en la industria?
- ¿Cuáles son tus proyecciones: ventas, costos, ganancias...?
- ¿Cómo se conforma tu equipo y/o red?
- ¿Qué recursos clave necesitas y qué harás con ellos?

Se evaluará:

- El liderazgo del emprendedor y conformación del equipo y/o red en torno al negocio.
- El grado de innovación del modelo de negocio: es importante destacar que no se trata de un producto innovador sino de la “forma innovadora y eficaz” en como éste llega al mercado, si tu caso es, por ejemplo, el desarrollo de tecnología, asegúrate de aclarar muy bien la forma en que ésta se comercializará.
- La escalabilidad: evidencia del potencial de crecimiento de la solución en el mercado.

